



BAC PROFESSIONNEL COMMERCE

- Salarié sous contrat d'apprentissage : de 16 à 25 ans
- Salarié sous contrat de professionnalisation : à partir de 16 ans

NIVEAU DEMANDÉ

- 3^e générale (pour un BAC en 3 ans)
- CAP ou équivalent de niveau V (pour un BAC en 2 ans)

DURÉE

- Après la 3^e : 3 ans (seconde, première et terminale)
- Après un CAP ou équivalent de niveau V : 2 ans (première et terminale)

RYTHME D'ALTERNANCE CFA / ENTREPRISE

- 2 jours CFA / 3 jours Entreprise
- 3 jours CFA / 2 jours Entreprise

OBJECTIFS

A l'issue de la formation, vous aurez acquis les compétences et les connaissances permettant de devenir un vendeur ou un employé de commerce qualifié et d'évoluer vers un poste à responsabilités.

QUALITÉS SOUHAITÉES

- Goût du contact et de la relation client
- Sens du service : écoute, amabilité, disponibilité
- Sens de l'organisation
- Rigueur
- Dynamisme, réactivité
- Patience, diplomatie

ENTREPRISES D'ACCUEIL

- Entreprises de distribution : de biens et de services, avec points de vente sédentaires ou non, de tailles variées, spécialisées ou généralistes, de différentes formes de commerce (indépendant, intégré, associé, franchisé)
- Entreprise de production avec un espace de vente

PROGRAMME

ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- Marketing : animer, gérer, vendre
- Économie, Droit
- Mathématiques appliquées
- Communication
- Prévention santé environnement

ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Français
- Histoire, Géographie, Éducation civique
- Langue vivante 1, Langue vivante 2
- Éducation artistique
- Éducation physique et sportive

MOBILITÉ EUROPÉENNE

Possibilité de réaliser un stage de mobilité professionnelle dans un pays européen en classe de Première.

MOYENS MIS À VOTRE DISPOSITION

- Espace pédagogique de vente :
 - Univers grande distribution
 - Univers prêt-à-porter
 - Univers bricolage / décoration
- Salles informatiques
- Centre de ressources multimédia : un espace de travail, de documentation et d'information au coeur du campus qui compte 13 000 supports et 70 postes informatiques

PERSPECTIVES APRÈS LE DIPLÔME

VIE ACTIVE

- Employé de commerce
- Conseiller de vente
- Vendeur spécialisé

POURSUITE D'ÉTUDES

- BTS Management des Unités Commerciales
- BTS Négociation et Relation Client



Cette formation est accessible sans limite d'âge aux personnes en situation de handicap.