



BAC PROFESSIONNEL COMMERCE

- Salarié sous contrat d'apprentissage : de 16 à 25 ans (accessible dès 15 ans, sous certaines conditions)
- Salarié sous contrat de professionnalisation : à partir de 16 ans

NIVEAU DEMANDÉ

- 3^e générale (pour un BAC en 3 ans)
- CAP ou équivalent de niveau V (pour un BAC en 2 ans)

DURÉE

- Après la 3^e : 3 ans (seconde, première et terminale)
- Après un CAP ou équivalent de niveau V : 2 ans (première et terminale)

RYTHME D'ALTERNANCE CFA / ENTREPRISE

Une semaine sur deux :

- 2 jours CFA / 3 jours Entreprise
- 3 jours CFA / 2 jours Entreprise

OBJECTIFS

A l'issue de la formation, vous aurez acquis les compétences et les connaissances permettant de devenir un vendeur ou un employé de commerce qualifié et d'évoluer vers un poste à responsabilités.

QUALITÉS SOUHAITÉES

- Goût du contact et de la relation client
- Sens du service : écoute, amabilité, disponibilité
- Sens de l'organisation
- Rigueur
- Dynamisme, réactivité
- Patience, diplomatie
- Polyvalence

ENTREPRISES D'ACCUEIL

- Entreprises de distribution de biens et de services, avec points de vente sédentaires ou non, de tailles variées, spécialisées ou généralistes et de différentes formes de commerce (indépendant, intégré, associé, franchisé)
- Entreprises de production avec un espace de vente

PROGRAMME

ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- Marketing : animer, gérer, vendre
- Économie, Droit
- Mathématiques appliquées
- Communication
- Prévention santé environnement

ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Français
- Histoire, Géographie, Éducation civique
- Langue vivante 1 (Anglais), Langue vivante 2 (Espagnol ou Allemand)
- Éducation artistique
- Éducation physique et sportive

MOBILITÉ EUROPÉENNE

Possibilité de réaliser un stage de mobilité professionnelle dans un pays européen en classe de Première.

MOYENS MIS À VOTRE DISPOSITION

- Espace pédagogique de vente :
 - Univers grande distribution
 - Univers prêt-à-porter
 - Univers bricolage / décoration
- Salles informatiques
- Centre de ressources multimédia : un espace de travail, de documentation et d'information au coeur du campus qui compte 13 000 supports et 70 postes informatiques

PERSPECTIVES APRÈS LE DIPLÔME

VIE ACTIVE

- Employé de commerce
- Conseiller de vente
- Vendeur spécialisé

POURSUITE D'ÉTUDES

- BTS Management des Unités Commerciales
- BTS Négociation et Relation Client



Cette formation est accessible sans limite d'âge aux personnes en situation de handicap.